

Приглашение
к участию в процедуре оформления конкурентного листа
по закупке уплотнений для ремонта домкратов передвижки

Сведения о заказчике:		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5.	
Контактные лица по вопросам закупки	По вопросам закупки: Крукович Анастасия Николаевна – инженер отдела запасных частей управления МТО; + 375 174 29-85-21; Юдо Алексей Александрович – зам. начальника отдела запасных частей управления МТО, +375 174 29-87-84.	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование закупаемой продукции	Кол-во, шт.
1	Уплотнение штока 80*100*14	600
2	Уплотнение штока 90*105*12	400
3	Уплотнение штока 155*140*12,5	50
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки, при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо зам. генерального директора по МТО - начальником управления МТО ОАО «Беларуськалий», если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.		
Требуемый срок поставки:	Минимальный срок поставки после подписания договора (контракта).	
Условия поставки, место:	Для резидентов ТС ЕАЭС – склад № 39 ОАО «Беларуськалий» (промышленная площадка 4 РУ), для нерезидентов ТС ЕАЭС – ДАР Солигорск.	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты:	Для резидентов ТС ЕАЭС – 100% оплата по факту поставки продукции в полном объеме на склад Покупателя не менее 45 календарных дней; для нерезидентов ТС ЕАЭС – 100% оплата от даты выпуска продукции для внутреннего потребления не менее 45 календарных дней. В случае несоответствия предложения участника по условию оплаты ОАО «Беларуськалий» имеет право отклонить представленное предложение. Предложения с предоплатой не принимаются к рассмотрению.	
Гарантийный срок:	не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию	
Источник финансирования закупки:	Собственные средства Заказчика	
Конечный срок подачи предложения:	- не позднее 14:00 час. 19.11.2024.	
Место и порядок представления предложения:	Предложение должно быть представлено с пометкой «Предложение на поставку уплотнений для ремонта домкратов передвижки» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: mto@kali.by.	

Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	<ul style="list-style-type: none"> – предоставление участниками предложений; – рассмотрение предложений; – определение участников, соответствующих требованиям процедуры оформления конкурентного листа; – направление участникам запросов о снижении цен и улучшении других условий коммерческих предложений; – подведение итогов.
Расчет цены коммерческого предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самой продукции расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты коммерческого предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения:	Наименьшая цена – 100 %.
<p>1. Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки (требованиям, предъявляемым к предмету закупки), исключаются из рассмотрения.</p> <p>2. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту.</p>	
Обязательные условия договора:	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора.</p> <p>2. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>3. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>Для резидентов ТС ЕАЭС - датой поставки считается дата оприходования продукции на склад Покупателя.</p> <p>Для нерезидентов ТС ЕАЭС - датой поставки считается дата поступления продукции на склад временного хранения (СВХ). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости, не поставленной в срок продукции за каждый календарный день просрочки поставки.</p> <p>4. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием продукции, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки</p>

переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

5. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но не менее 45 календарных дней по факту поставки (выпуска продукции для внутреннего потребления). Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

При оплате по реквизитам, указанным в договоре, Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности.

6. Вместе с продукцией Продавец обязан предоставить:

- товаротранспортная накладная – СМР (оригинал);
- счет-фактура (универсальный передаточный документ) (оригинал);
- сертификат качества (паспорт) завода-изготовителя на каждую партию продукции (оригинал);
- упаковочный лист продукции с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции.

7. В случае отсутствия либо неверного заполнения какого-либо из документов, предъявленных Продавцом при поставке, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

8. Документы предоставляются с обязательным переводом на русский язык.

9. Продавец письменно за 24 часа до отгрузки продукции уведомляет об этом Покупателя по электронной почте.

10. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ТУ завода-изготовителя. Гарантийный срок на продукцию - не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении замененной продукции, поставленной взамен дефектной, начинается заново с момента ввода ее в эксплуатацию и составляет 12 месяцев.

11. В случае обнаружения несоответствия продукции по количеству или качеству Покупатель извещает об этом Продавца. Подтверждением несоответствия продукции по количеству или качеству является Акта-рекламация, составленный с участием представителя Продавца. В случае неприбытия представителя Продавца в течение 2 рабочих дней (в течение 1 календарного дня для участников из Солигорского района) с момента извещения или отказ от подписания Акта-рекламации, Покупатель имеет право составить Акт-рекламацию без участия Продавца. Такой же порядок применяется и при

обнаружении несоответствия продукции по качеству в период действия гарантийного срока.

12. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока (замена или допоставка недостающей продукции), устраняются Продавцом в течение 14 календарных дней от даты составления Акта-рекламации. В случае нарушения сроков Продавец обязан выплатить пеню в размере 0,2 % от стоимости некачественной продукции за каждый день просрочки замены. Выплата пени не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения обязательств по договору.

Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней от даты подписания Акта-рекламации, то Продавец обязан письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты подписания Акта-рекламации (если Покупатель не согласовал Продавцу иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан устранить их в максимально короткие сроки и уплатить Покупателю пеню 0,2% за каждый день просрочки. Проценты пени начисляются от стоимости недопоставленной либо поставленной с дефектами продукции по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

13. Продукция должна быть новой (не бывшей в употреблении), не ранее 2024 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

14. За отказ от поставки продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленной продукции.

15. В случае поставки продукции, не производства заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

16. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

17. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – Продавец обязуется в течение 30 календарных дней от даты получения счета возместить Покупателю таможенные расходы, расходы по хранению в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5 % от суммы предъявленного счета.

18. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на Email: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата

	<p>отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.</p> <p>19. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта).</p> <p>20. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p> <p>21. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>22. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>23. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p>
<p>Требования к участнику процедуры и его данным:</p>	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; • организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя: <ul style="list-style-type: none"> ✓ представившие недостоверную информацию о себе; ✓ не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся

	<p>представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</p> <p>✓ не соответствующие требованиям заказчика к данным участников.</p> <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
<p>Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p><u>Техническую часть предложения, которая должна содержать:</u></p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> – полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона, факса; – согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; – согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора»; – подтверждение технических требований к предмету закупки; – обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; – спецификация предлагаемой продукции с указанием страны происхождения, наименованием завода-изготовителя; <p>2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> – не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; – не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; – не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; – выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. <p>3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>3.1. для участника, являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> – копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки). <p>3.2. для участника, не являющегося производителем:</p>

	<p>– копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм: договор (соглашение) с производителем; договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;</p> <p>– копии документов, выданных производителем, подтверждающих, что предлагаемая продукция производится на данном предприятии (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки).</p> <p>4. Техническая документация на предлагаемую продукцию (чертежи, технические характеристики и иные документы), срок поставки, гарантийные обязательства.</p> <p>Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> – наименование и количество предлагаемой к поставке продукции, цену за единицу предложенной продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самой продукции, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; – валюту платежа; – условия поставки; – сроки поставки; – условия оплаты (оплата по факту поставки продукции на склад Покупателя/выпуска для внутреннего потребления в течение не менее 45 календарных дней); – гарантийные обязательства (не менее 12 месяцев от даты ввода в эксплуатацию)); – срок действия предложения (не менее 60 календарных дней); – сведения о экономических расчётах уровня отпускных цен (тарифов)/ об уровне плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемую продукцию. <p>Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.</p>
Общие требования:	Полномочия должностного лица (кроме руководителя),

	<p>другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимися неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p> <p>Документы предоставляются на русском языке.</p>
<p>Иные сведения:</p>	<p>1. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока подачи предложения.</p> <p>2. Заказчик вправе потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до выбора победителя процедуры путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.</p> <p>Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.</p> <p>3. Оценка предложений осуществляется при:</p> <ul style="list-style-type: none"> – соответствии этих предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа. <p>4. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> – в случае утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; – если отсутствует финансирование; – изменение предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников. <p>В этом случае все понесённые расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре, несут участники.</p> <p>5. Заказчик отклоняет предложение участника, если:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оно не отвечает требованиям данной процедуры закупки; – участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика; – участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и

данной процедуры закупки;

– участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные.

6. В ходе проведения процедуры закупки заказчик принимает меры по снижению цен поступивших предложений посредством направления участникам просьбы о снижении цены, содержащее сведения о наименьшей цене предложений без указания сведений об участнике, которым предложена эта цена.

7. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в 5-дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его акцептованного предложения.

В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

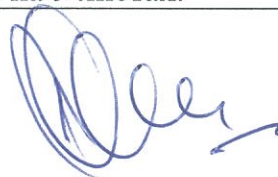
8. Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:

– выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа;

– признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа.

9. Документация изложена на 9 листах.

Зам. начальника отдела запасных частей УМТО



А.А. Юдо

Инженер отдела запасных частей УМТО



А.Н. Крукович

